FAQ

1. 保理产品是什么？

保理为包括买方信用调查，应收账款催收与管理，信用风险保障，销售分账管理以及应收账款融资的一种综合金融服务。该等服务适用于卖方以赊销方式向买方销售货物或提供服务，例如采用赊销或承兑交单（D/A）等结算方式。

2. 保理产品如何运作？

客户向买方销售货物并开立发票，之后客户向银行提交符合条件的应收账款为进行审批。审核通过后，银行将购买并受让该应收账款，同时向客户提供融资。发票到期时买方将付款给予银行并扣除适用的费用及相关收费后，剩余款项将支付给客户。

3. 保理产品项下需要提供的文件有哪些？

以下为保理产品所需要的文件：

a. 介绍信，有关保理安排及应收账款转让给银行的通知函已发送至买方、买方银行及客户。

b. 债务通知书原件，证明卖方已将应收账款转让给银行的文件。

c. 发票原件或复印件，其中载有付款指示，要求将款项汇入贵司在银行开立的账户。

d. 货物或服务交付原件或复印件。

e. 应收账款预付款申请原件，客户申请对于符合条件的应收账款进行预付款。

4. 我们所有买方（交易对手）是否均可纳入保理交易？

不是所有的买方都可纳入保理交易。

每位买方均须符合银行规定的准入标准，并通过银行的信用评估。银行将审核买方的应收账款是否符合保理资格，将对包括买方信用状况，付款记录，财务状况在内的相关因素进行综合评估。

5. 所有发票是否可进行保理融资？

不能。各发票须通过银行的审核及评估为前提。银行将评估包括但不限于其他相关因素，交易基础文件，付款方/债务人，发票有效期，付款条款，应收账款的到期情况及整体信用质量。

6. 客户可以获得多大融资？

一般来说客户将获得最多应收账款的 80%。

7. 保理贷款的有效期有多长？是否可展期？

保理贷款的有效期最长将根据贵司正常经营过程中计算得出的现金转换周期予以核定。通常保理贷款有效期最长为 120 天。

8. 每一笔保理手续费是多少？

以下为每一笔保理交易的手续费：

费用类型	备注
利率	按协议为准。将根据保理融资期限，按保理融资支用金额于期后计收相关费用。
手续费	按每张发票金额计收的催收费

具体收费金额须按授信协议为准。

9. 申请保理后，多久才能收到融资？

在客户申请交易及所有相关基础文件提交完整的条件下，客户将在一个工作日内收到融资款项。

10. 我对于保理有兴趣，我怎么使用这个产品呢？

须先签订保理授信协议之后贵司方可使用保理产品。贵司可联系客户经理申请保理授信，此外贵司也可以通过电话+62 21 520 5502 或邮箱地址 product.sales@bankofchina.co.id 联系我行。